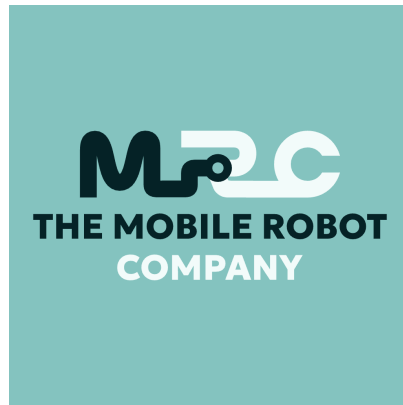




The Mobile Robot Company

Knowledge Center — Diventare partner · 2026-08-04

<https://info.mobilerobot.com/it-it/category/become-a-partner>

Diventare partner

Il profilo dei partner ricercati da The Mobile Robot Company, dove è disponibile il J1600 e come avviare una nuova collaborazione.



Chi cerchiamo

Il profilo di un partner di Mobile Robot Company — distributori, integratori e partner di assistenza la cui attività principale è complementare ai robot mobili, con capacità dimostrative,...



Disponibilità per Paese

Dove è disponibile il J1600 — vendite in tutto il mondo tramite una rete di partner, con distributori in otto Paesi a giugno 2026, e cosa verificare con un partner locale prima...



Avvio della partnership

Cosa avviene dopo la firma dell'accordo di partnership — pianificazione commerciale congiunta, workshop di formazione di due giorni, allestimento del centro dimostrativo, support...



Pacchetto iniziale

Il pacchetto iniziale acquistabile una sola volta dai nuovi partner di Mobile Robot Company — un robot dimostrativo, un caricabatterie manuale, Advanced software, un workshop formativo ...



Contattare il team Partner

Come contattare The Mobile Robot Company per una partnership — canali di contatto generali, referente EMEA per i partner e informazioni da includere nel primo messaggio.

Chi cerchiamo

[The Mobile Robot Company](https://info.mobilerobot.com/it-it/company/about/company-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/company/about/company-overview/>), sviluppa la propria rete commerciale con organizzazioni che già operano nel settore della movimentazione dei materiali. Questa pagina descrive il profilo adatto al [programma partner](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/program-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/program-overview/>).

Un'attività principale complementare

I candidati più adatti sono organizzazioni la cui attività principale è naturalmente complementare ai robot:

- **aziende operanti nei carrelli industriali tradizionali** — rivenditori e organizzazioni di assistenza per transpallet e carrelli elevatori convenzionali;
- **aziende operanti nella movimentazione automatizzata dei materiali** — integratori e fornitori di automazione di magazzino.

Il [J1600](https://info.mobilerobot.com/it-it/products/j1600/overview/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/products/j1600/overview/>) è un veicolo [Dual Mode](https://info.mobilerobot.com/it-it/products/j1600/dual-mode/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/products/j1600/dual-mode/>): in modalità manuale si comporta come un transpallet elettrico convenzionale, mentre in modalità automatica raggiunge autonomamente le posizioni salvate. Le organizzazioni provenienti da entrambi questi ambiti — mezzi tradizionali o automazione — possono venderlo, installarlo e fornirne l'assistenza sfruttando le competenze di cui già dispongono.

Tre profili di partner

Possono candidarsi **distributori, integratori e partner di assistenza** qualificati. Il programma applica gli stessi criteri a ciascun profilo; consultare [Tipologie di partner](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/partner-types/>).

Cosa ci aspettiamo che sappiate realizzare

Un partner dovrebbe essere in grado di istituire e mantenere:

- uno o più centri dimostrativi fisici in cui i clienti possano provare direttamente il robot — è ammesso uno spazio espositivo condiviso;
- scorte di prodotto per evadere immediatamente gli ordini;
- l'offerta completa: dimostrazioni, prove a pagamento, vendita, installazione e contratti di assistenza post-vendita;
- tecnici di assistenza sul campo formati sul prodotto;
- un referente interno per il prodotto che funga da esperto di riferimento;
- una pianificazione commerciale ricorrente e regolare con l'azienda.

L'elenco formale è riportato in [Requisiti](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/requirements/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/requirements/>).

Come collaboriamo

I valori della partnership sono la collaborazione, la trasparenza e l'impegno condiviso per il successo del cliente; ruoli chiari nel rapporto tripartito tra azienda, partner e cliente finale; libertà di operare senza vincoli di esclusiva, con incentivi basati sui risultati; pianificazione strutturata ed esecuzione rigorosa; presenza locale e assistenza tempestiva. La fedeltà e l'impegno vengono premiati con investimenti.

Dove

Le candidature vengono gestite per paese. A giugno 2026 la rete copriva otto paesi e continua a espandersi — consultare [Disponibilità per paese](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/become-a-partner/country-availability/>).

Passaggio successivo

Seguire la [Procedura di candidatura](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/application-process/>), o [contattare il team partner](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>).

Disponibilità per Paese

Il J1600 è disponibile in tutto il mondo, inclusi Stati Uniti, Canada, Australia e Cina. Questa pagina spiega come viene gestita concretamente la disponibilità per i clienti e i potenziali partner.

Come viene gestita la disponibilità mondiale

Anziché vendere direttamente, The Mobile Robot Company [vende tramite una rete internazionale](https://info.mobilerobot.com/it-it/company/about/business-model/) di distributori, integratori e partner di assistenza. A giugno 2026 l'azienda aveva accordi con distributori in otto Paesi e la rete era in espansione. Le richieste dei clienti vengono assegnate tramite la [rete di partner](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/program-overview/) — di norma, al partner con il centro dimostrativo più vicino.

Il [J1600](https://info.mobilerobot.com/it-it/products/j1600/overview/) dispone della [marcatatura CE](https://info.mobilerobot.com/it-it/safety-compliance/certificates/ce-declaration-of-conformity/) e soddisfa i requisiti di sicurezza europei e statunitensi, in particolare [EN ISO 3691-4](https://info.mobilerobot.com/it-it/safety-compliance/standards/iso-3691-4/) e [ANSI/ITSDF B56.5](https://info.mobilerobot.com/it-it/safety-compliance/standards/ansi-itsdf-b56-5/). L'elenco completo delle direttive e delle norme è disponibile nelle [Dichiarazioni di conformità](https://info.mobilerobot.com/it-it/safety-compliance/certificates/compliance-statements/).

Cosa verificare per il proprio mercato

Diversi aspetti variano da un mercato all'altro e vengono gestiti dall'azienda o da un partner locale, anziché essere elencati qui:

- quali Paesi sono coperti dagli otto accordi con distributori e quali sono i distributori e gli integratori locali;
- prezzi, imposte, valute, Incoterms, dazi di importazione e tempi di consegna specifici per ciascun Paese;
- copertura dell'assistenza specifica per ciascun Paese;
- dettagli sulle certificazioni per singoli mercati, come Canada, Australia o Cina.

Prima di pianificare un'implementazione, è necessario verificare con l'azienda o con un partner locale la disponibilità, le condizioni commerciali e le certificazioni locali applicabili al proprio mercato.

Per i clienti

Per vedere o acquistare il robot, visitare www.mobilerobot.com (<https://www.mobilerobot.com>) — i prezzi di listino sono pubblici e le richieste di dimostrazione, prova e acquisto vengono [inoltrate a un partner della propria zona](https://info.mobilerobot.com/it-it/products/buying-and-deployment/find-a-local-partner/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/products/buying-and-deployment/find-a-local-partner/>). Per informazioni sul prodotto, vedere [Prodotti](https://info.mobilerobot.com/it-it/category/products/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/category/products/>).

Per i potenziali partner

Gli accordi di partnership vengono stipulati Paese per Paese e l'azienda invita [integratori, distributori e partner di assistenza](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/partner-types/>) qualificati a valutare la possibilità di [entrare nella rete](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/why-partner-with-us/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/why-partner-with-us/>) nel proprio mercato. Se il proprio Paese non è ancora coperto, ciò rappresenta un'opportunità anziché un ostacolo — vedere [Profili ricercati](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/>) e la [Procedura di candidatura](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/application-process/>), oppure chiedere al [team dedicato ai partner](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>) informazioni sullo stato del proprio mercato.

Contattare il team Partner

Desidera discutere una partnership o sapere se il suo Paese è già coperto? Utilizzi i canali indicati di seguito.

Canali generali

Scopo	Contatto
Richieste relative alle partnership ed e-mail generale	hello@mobilerobot.com
Sito web	www.mobilerobot.com (https://www.mobilerobot.com) — consultare la sezione "Partner with us"
Telefono generale	+45 88 10 90 12

Sede centrale (<https://info.mobilerobot.com/it-it/company/locations/headquarters/>): The Mobile Robot Company ApS, Kettevej 45, 2650 Hvidovre, Danimarca.

EMEA

Per Europa, Medio Oriente e Africa, i rapporti con partner e integratori sono gestiti da [Fernando Fandiño Oliver](https://info.mobilerobot.com/it-it/company/team/leadership/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/company/team/leadership/>), Senior Vice President EMEA:

- E-mail: fernando.fandino.oliver@mobilerobot.com
- Telefono: +34 649 999 802

Cosa includere nel primo messaggio

Le partnership vengono definite Paese per Paese. Un primo messaggio utile deve indicare:

- il Paese o i Paesi che si desidera coprire;

- l'attività principale attuale, ad esempio la vendita e l'assistenza di carrelli elevatori o la movimentazione automatizzata dei materiali;
- il profilo più adatto: distributore, integratore o partner di assistenza (vedere [Tipi di partner](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/partner-types/>)).

Prima di contattarci

- [Quali partner cerchiamo](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/>) — il profilo del partner.
- [Procedura di candidatura](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/program/application-process/>) — come si svolge l'iter.
- [Disponibilità per Paese](https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/it-it/partners/become-a-partner/country-availability/>) — come la rete copre i diversi mercati.