



The Mobile Robot Company

Knowledge Center — Devenir partenaire · 2026-08-04

<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/category/become-a-partner>

Devenir partenaire

Les profils recherchés par The Mobile Robot Company, les régions où le J1600 est disponible et les étapes de mise en place d'un nouveau partenariat.



Profils recherchés

Le profil d'un partenaire de The Mobile Robot Company — distributeur, intégrateur ou partenaire de maintenance dont l'activité principale complète les robots mobiles, avec des capacités de...



Disponibilité par pays

Pays où le J1600 est disponible — ventes mondiales par l'intermédiaire d'un réseau de partenaires comprenant des distributeurs dans huit pays en juin 2026, et points à vérifier...



Processus d'intégration des partenaires

Ce qui se passe après la signature d'un accord de partenariat — planification commerciale conjointe, atelier de formation de deux jours, mise en place du centre de démonstration,...



Pack de démarrage

Le pack de démarrage à achat unique destiné aux nouveaux partenaires de The Mobile Robot Company comprend un robot de démonstration, un chargeur manuel, le logiciel Advanced, un...



Contactez l'équipe Partenariats

Comment contacter The Mobile Robot Company au sujet d'un partenariat — coordonnées générales, contact pour les partenaires de la région EMEA et informations à inclure dans un...

Profils recherchés

[The Mobile Robot Company](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/company/about/company-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/company/about/company-overview/>), développe son réseau de partenaires avec des entreprises déjà bien implantées dans le secteur de la manutention. Cette page décrit le profil recherché pour rejoindre le [programme partenaires](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/program-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/program-overview/>).

Une activité principale complémentaire

Les meilleurs candidats sont des entreprises dont l'activité principale s'inscrit naturellement en complément des robots mobiles :

- **entreprises spécialisées dans les matériels de manutention conventionnels** — distributeurs et prestataires de maintenance de transpalettes et de chariots élévateurs conventionnels ;
- **entreprises spécialisées dans les systèmes automatisés de manutention** — intégrateurs et fournisseurs de solutions d'automatisation d'entrepôt.

Le [J1600](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/products/j1600/overview/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/products/j1600/overview/>), est un véhicule [Dual Mode](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/products/j1600/dual-mode/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/products/j1600/dual-mode/>) : en mode manuel, il se conduit comme un transpalette électrique conventionnel et, en mode automatique, il se rend de manière autonome aux emplacements enregistrés. Qu'elles soient spécialisées dans les équipements à conduite manuelle ou dans l'automatisation, ces entreprises disposent déjà des compétences nécessaires pour le vendre, le déployer et en assurer la maintenance.

Trois profils de partenaires

Les **distributeurs, intégrateurs et partenaires de maintenance** qualifiés peuvent tous déposer leur candidature. Le programme applique les mêmes exigences à chaque profil ; voir [Types de partenaires](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/partner-types/>).

Capacités à mettre en place

Un partenaire doit être en mesure de mettre en place et de maintenir :

- un ou plusieurs espaces physiques de démonstration où les clients peuvent essayer le robot — un showroom partagé est accepté ;
- des produits en stock pour une livraison immédiate ;
- une offre complète : démonstrations, essais payants, vente, installation et contrats de service après-vente ;
- des techniciens d'intervention formés au produit ;
- un référent produit interne faisant office d'expert ;
- un cycle régulier de planification commerciale avec l'entreprise.

La liste officielle figure dans les [Exigences](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/requirements/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/requirements/>).

Notre mode de collaboration

Le partenariat repose sur la collaboration, la transparence et un engagement commun en faveur de la réussite des clients ; sur une répartition claire des rôles entre l'entreprise, le partenaire et le client final ; sur l'absence d'exclusivité et des avantages liés aux performances ; sur une planification structurée et une exécution rigoureuse ; ainsi que sur une présence locale et une assistance réactive. Nous récompensons la fidélité et l'engagement en investissant davantage dans le partenariat.

Zones géographiques

Les candidatures sont traitées pays par pays. En juin 2026, le réseau couvrait huit pays et poursuit son expansion — voir [Disponibilité par pays](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/become-a-partner/country-availability/>).

Étape suivante

Suivez le [Processus de candidature](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/application-process/>) ou [contactez l'équipe chargée des partenaires](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>).



Disponibilité par pays

Le J1600 est disponible dans le monde entier, notamment aux États-Unis, au Canada, en Australie et en Chine. Cette page explique comment cette disponibilité s'organise concrètement pour les clients et les partenaires potentiels.

Fonctionnement de la disponibilité mondiale

The Mobile Robot Company [vend ses produits par l'intermédiaire d'un réseau international](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/company/about/business-model/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/company/about/business-model/>) de distributeurs, d'intégrateurs et de partenaires de maintenance, plutôt que directement. En juin 2026, l'entreprise avait conclu des partenariats de distribution dans huit pays, et le réseau continue de s'étendre. Les demandes des clients sont attribuées par l'intermédiaire du [réseau de partenaires](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/program-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/program-overview/>) — en règle générale, au partenaire disposant du centre de démonstration le plus proche.

Le [J1600](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/products/j1600/overview/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/products/j1600/overview/>) porte le [marquage CE](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/safety-compliance/certificates/ce-declaration-of-conformity/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/safety-compliance/certificates/ce-declaration-of-conformity/>) et respecte les exigences de sécurité européennes et américaines, notamment les normes [EN ISO 3691-4](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/safety-compliance/standards/iso-3691-4/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/safety-compliance/standards/iso-3691-4/>) et [ANSI/ITSDF B56.5](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/safety-compliance/standards/ansi-itsdf-b56-5/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/safety-compliance/standards/ansi-itsdf-b56-5/>). La liste complète des directives et des normes figure dans les [Déclarations de conformité](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/safety-compliance/certificates/compliance-statements/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/safety-compliance/certificates/compliance-statements/>).

Points à confirmer pour votre marché

Plusieurs informations sont propres à chaque marché et sont communiquées par l'entreprise ou par un partenaire local plutôt que répertoriées ici :

- les pays couverts par les huit partenariats de distribution, ainsi que l'identité des distributeurs et intégrateurs locaux ;
- les prix, taxes, devises, Incoterms, droits d'importation et délais de livraison propres à chaque pays ;
- la couverture de maintenance propre à chaque pays ;

- les détails de certification pour certains marchés, comme le Canada, l'Australie ou la Chine.

Avant de planifier un déploiement, vous devez confirmer auprès de l'entreprise ou d'un partenaire local la disponibilité, les conditions commerciales et les certifications applicables à votre marché.

Pour les clients

Si vous souhaitez voir le robot en démonstration ou l'acheter, rendez-vous sur www.mobilerobot.com (<https://www.mobilerobot.com>) — les prix catalogue sont publics, et les demandes de démonstration, d'essai ou d'achat sont transmises à un partenaire de votre région (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/products/buying-and-deployment/find-a-local-partner/>). Consultez la page Produits (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/category/products/>) pour découvrir le produit.

Pour les partenaires potentiels

Les partenariats sont établis pays par pays. L'entreprise invite les intégrateurs, distributeurs et partenaires de maintenance (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/partner-types/>) qualifiés à envisager de rejoindre le réseau (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/why-partner-with-us/>) sur leur marché. Si votre pays n'est pas encore couvert, cela représente une opportunité et non un obstacle — consultez les Profils recherchés (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/>) et le Processus de candidature (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/application-process/>), ou demandez à l'équipe chargée des partenariats (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>), quel est le statut de votre marché.

Contacter l'équipe Partenariats

Vous souhaitez discuter d'un partenariat ou savoir si votre pays est couvert par notre réseau ? Utilisez les coordonnées ci-dessous.

Coordonnées générales

Objet	Coordonnées
Demandes de partenariat et adresse e-mail générale	hello@mobilerobot.com
Site web	www.mobilerobot.com (https://www.mobilerobot.com) — consultez la rubrique « Partner with us »
Téléphone général	+45 88 10 90 12

Siège social (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/company/locations/headquarters/>) : The Mobile Robot Company ApS, Kettevej 45, 2650 Hvidovre, Danemark.

EMEA

Pour l'Europe, le Moyen-Orient et l'Afrique, les relations avec les partenaires et les intégrateurs sont dirigées par [Fernando Fandiño Oliver](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/company/team/leadership/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/company/team/leadership/>), vice-président senior EMEA :

- E-mail : fernando.fandino.oliver@mobilerobot.com
- Téléphone : +34 649 999 802

Informations à inclure dans un premier message

Les partenariats sont établis pays par pays. Votre premier message doit donc indiquer :

- le ou les pays que vous souhaitez couvrir ;

- votre activité principale actuelle — par exemple, la vente et la maintenance de chariots élévateurs ou la manutention automatisée ;
- le profil qui vous correspond le mieux : distributeur, intégrateur ou partenaire de maintenance (voir [Types de partenaires](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/partner-types/>)).

Avant de nous écrire

- [Profils recherchés](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/>) — le profil de partenaire recherché.
- [Processus de candidature](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/program/application-process/>) — le déroulement des échanges.
- [Disponibilité par pays](https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/fr-fr/partners/become-a-partner/country-availability/>) — la couverture des différents marchés par le réseau.