



The Mobile Robot Company

Knowledge Center — Perfil de socio que buscamos · 2026-08-04

<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for>

Perfil de socio que buscamos

[The Mobile Robot Company](https://info.mobilerobot.com/es-es/company/about/company-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/company/about/company-overview/>), desarrolla su canal de distribución con organizaciones que ya están estrechamente vinculadas a la manutención de materiales. Esta página describe el perfil adecuado para el [programa de socios](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/program-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/program-overview/>).

Una actividad principal complementaria

Los candidatos más sólidos son organizaciones cuya actividad principal complementa de forma natural los robots:

- **empresas de carretillas convencionales** — distribuidores y empresas de servicio técnico de transpaletas y carretillas elevadoras convencionales;
- **empresas de manutención automatizada** — integradores y proveedores de automatización de almacenes.

El [J1600](https://info.mobilerobot.com/es-es/products/j1600/overview/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/products/j1600/overview/>) es un equipo [Dual Mode](https://info.mobilerobot.com/es-es/products/j1600/dual-mode/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/products/j1600/dual-mode/>): en modo manual funciona como una transpaleta eléctrica convencional y, en modo automático, se desplaza por sí solo hasta ubicaciones guardadas. Las organizaciones de ambos ámbitos —equipos convencionales o automatización— pueden venderlo, implantarlo y prestarle servicio técnico con las capacidades que ya tienen.

Tres perfiles de socio

Pueden presentar su candidatura **distribuidores, integradores y socios de servicio técnico** cualificados. El programa establece las mismas expectativas para cada perfil; consulte [Tipos de socios](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/partner-types/>).

Lo que esperamos que pueda desarrollar

Un socio debería ser capaz de establecer y mantener:

- uno o varios centros físicos de demostración donde los clientes puedan probar directamente el robot; se admite compartir el espacio de exposición;
- unidades en stock para entrega inmediata;
- la oferta completa: demostraciones, pruebas de producto de pago, venta, instalación y contratos de posventa;
- técnicos de servicio de campo formados en el producto;
- un responsable interno del producto que actúe como experto de referencia;
- un ciclo periódico de planificación comercial conjunta con la empresa.

La lista oficial figura en [Requisitos](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/requirements/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/requirements/>).

Cómo trabajamos juntos

La colaboración se basa en la cooperación, la transparencia y el compromiso compartido con el éxito del cliente; en funciones claras dentro de una relación tripartita entre la empresa, el socio y el cliente final; en la libertad de operar sin exclusividad y con incentivos basados en el rendimiento; en una planificación estructurada y una ejecución disciplinada; y en la presencia local con un servicio de asistencia ágil. Premiamos la fidelidad y el compromiso mediante inversiones.

Dónde

Las solicitudes se gestionan por países. En junio de 2026, la red abarcaba ocho países y continúa ampliándose; consulte [Disponibilidad por país](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/country-availability/>).

Siguiente paso

Siga el [Proceso de solicitud](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/application-process/>) o [póngase en contacto con el equipo de socios comerciales](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>).