



The Mobile Robot Company

Knowledge Center — Convertirse en socio · 2026-08-04

<https://info.mobilerobot.com/es-es/category/become-a-partner>

Convertirse en socio

Qué busca The Mobile Robot Company en un socio, dónde está disponible la J1600 y cómo iniciar una nueva colaboración.



Perfil de socio que buscamos

El perfil de un socio de Mobile Robot Company: distribuidores, integradores y socios de servicio técnico cuya actividad principal complementa los robots móviles y que cuentan con capacida...



Disponibilidad por país

Dónde está disponible el J1600: ventas en todo el mundo a través de una red de socios, con distribuidores en ocho países a junio de 2026, y qué debe confirmar con un socio local antes d...



Proceso de incorporación

Qué ocurre tras la firma de un acuerdo de colaboración: planificación empresarial conjunta, taller de formación de dos días, creación del centro de demostración, apoyo en las primeras...



Paquete inicial

El paquete inicial de compra única para los nuevos socios de Mobile Robot Company: un robot de demostración, un cargador manual, Advanced software, un taller de formación de dos días,...



Contactar con el equipo de socios

[Cómo contactar con The Mobile Robot Company para hablar sobre una colaboración — canales generales, contacto para socios de EMEA e información que debe incluir en el primer mensaje.](#)

Perfil de socio que buscamos

[The Mobile Robot Company](https://info.mobilerobot.com/es-es/company/about/company-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/company/about/company-overview/>), desarrolla su canal de distribución con organizaciones que ya están estrechamente vinculadas a la manutención de materiales. Esta página describe el perfil adecuado para el [programa de socios](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/program-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/program-overview/>).

Una actividad principal complementaria

Los candidatos más sólidos son organizaciones cuya actividad principal complementa de forma natural los robots:

- **empresas de carretillas convencionales** — distribuidores y empresas de servicio técnico de transpaletas y carretillas elevadoras convencionales;
- **empresas de manutención automatizada** — integradores y proveedores de automatización de almacenes.

El [J1600](https://info.mobilerobot.com/es-es/products/j1600/overview/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/products/j1600/overview/>) es un equipo [Dual Mode](https://info.mobilerobot.com/es-es/products/j1600/dual-mode/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/products/j1600/dual-mode/>): en modo manual funciona como una transpaleta eléctrica convencional y, en modo automático, se desplaza por sí solo hasta ubicaciones guardadas. Las organizaciones de ambos ámbitos —equipos convencionales o automatización— pueden venderlo, implantarlo y prestarle servicio técnico con las capacidades que ya tienen.

Tres perfiles de socio

Pueden presentar su candidatura **distribuidores, integradores y socios de servicio técnico** cualificados. El programa establece las mismas expectativas para cada perfil; consulte [Tipos de socios](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/partner-types/>).

Lo que esperamos que pueda desarrollar

Un socio debería ser capaz de establecer y mantener:

- uno o varios centros físicos de demostración donde los clientes puedan probar directamente el robot; se admite compartir el espacio de exposición;
- unidades en stock para entrega inmediata;
- la oferta completa: demostraciones, pruebas de producto de pago, venta, instalación y contratos de posventa;
- técnicos de servicio de campo formados en el producto;
- un responsable interno del producto que actúe como experto de referencia;
- un ciclo periódico de planificación comercial conjunta con la empresa.

La lista oficial figura en [Requisitos](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/requirements/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/requirements/>).

Cómo trabajamos juntos

La colaboración se basa en la cooperación, la transparencia y el compromiso compartido con el éxito del cliente; en funciones claras dentro de una relación tripartita entre la empresa, el socio y el cliente final; en la libertad de operar sin exclusividad y con incentivos basados en el rendimiento; en una planificación estructurada y una ejecución disciplinada; y en la presencia local con un servicio de asistencia ágil. Premiamos la fidelidad y el compromiso mediante inversiones.

Dónde

Las solicitudes se gestionan por países. En junio de 2026, la red abarcaba ocho países y continúa ampliándose; consulte [Disponibilidad por país](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/country-availability/>).

Siguiente paso

Siga el [Proceso de solicitud](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/application-process/>) o [póngase en contacto con el equipo de socios comerciales](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>).

Disponibilidad por país

El J1600 está disponible en todo el mundo, incluidos Estados Unidos, Canadá, Australia y China. Esta página explica cómo funciona en la práctica la disponibilidad para los clientes y los posibles socios comerciales.

Cómo funciona la disponibilidad mundial

The Mobile Robot Company vende a través de una red internacional (<https://info.mobilerobot.com/es-es/company/about/business-model/>) de distribuidores, integradores y socios de servicio, en lugar de vender directamente. En junio de 2026, la empresa tenía acuerdos con distribuidores en ocho países y la red seguía creciendo. Las consultas de los clientes se asignan a través de la red de socios (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/program-overview/>) y, por regla general, se remiten al socio que dispone del centro de demostración más cercano.

El J1600 (<https://info.mobilerobot.com/es-es/products/j1600/overview/>) cuenta con marcado CE (<https://info.mobilerobot.com/es-es/safety-compliance/certificates/ce-declaration-of-conformity/>) y cumple los requisitos de seguridad europeos y estadounidenses, especialmente las normas EN ISO 3691-4 (<https://info.mobilerobot.com/es-es/safety-compliance/standards/iso-3691-4/>) y ANSI/ITSDF B56.5 (<https://info.mobilerobot.com/es-es/safety-compliance/standards/ansi-itsdf-b56-5/>). La lista completa de directivas y normas figura en las Declaraciones de conformidad (<https://info.mobilerobot.com/es-es/safety-compliance/certificates/compliance-statements/>).

Qué debe confirmar para su mercado

Hay varios aspectos específicos de cada mercado que gestiona la empresa o un socio local y que, por tanto, no se detallan aquí:

- qué países cubren los ocho acuerdos de distribución y quiénes son los distribuidores e integradores locales;
- precios, impuestos, divisas, Incoterms, aranceles de importación y plazos de entrega específicos de cada país;
- cobertura del servicio técnico en cada país;

- detalles de certificación para mercados concretos, como Canadá, Australia o China.

Antes de planificar una implantación, confirme con la empresa o con un socio local la disponibilidad, las condiciones comerciales y la certificación local aplicables a su mercado.

Para clientes

Si desea ver o comprar el J1600, visite primero www.mobilerobot.com (<https://www.mobilerobot.com>). Los precios de tarifa son públicos y las solicitudes de demostración, prueba y compra se [remiten a un socio de su zona](https://info.mobilerobot.com/es-es/products/buying-and-deployment/find-a-local-partner/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/products/buying-and-deployment/find-a-local-partner/>). Consulte [Productos](https://info.mobilerobot.com/es-es/category/products/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/category/products/>) para obtener información sobre el producto.

Para posibles socios comerciales

Los acuerdos de colaboración se establecen país por país. La empresa invita a [integradores, distribuidores y socios de servicio](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/partner-types/>) cualificados a hablar sobre la posibilidad de [incorporarse a la red](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/why-partner-with-us/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/why-partner-with-us/>) en su mercado. Si su país aún no dispone de cobertura, esto representa una oportunidad, no un obstáculo. Consulte [A quién buscamos](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/>) y el [Proceso de solicitud](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/application-process/>), o pregunte al [equipo de socios](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>) por la situación de su mercado.

Contactar con el equipo de socios

¿Desea hablar sobre una colaboración o saber si operamos en su país? Utilice los siguientes canales.

Canales generales

Motivo	Contacto
Consultas de socios y correo electrónico general	hello@mobilerobot.com
Sitio web	www.mobilerobot.com (https://www.mobilerobot.com) — consulte la sección «Partner with us»
Teléfono general	+45 88 10 90 12

Sede central (<https://info.mobilerobot.com/es-es/company/locations/headquarters/>): The Mobile Robot Company ApS, Kettevej 45, 2650 Hvidovre, Dinamarca.

EMEA

En Europa, Oriente Medio y África, [Fernando Fandiño Oliver](https://info.mobilerobot.com/es-es/company/team/leadership/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/company/team/leadership/>), vicepresidente sénior para EMEA, se encarga de las relaciones con socios e integradores:

- Correo electrónico: fernando.fandino.oliver@mobilerobot.com
- Teléfono: +34 649 999 802

Información que debe incluir en el primer mensaje

Las colaboraciones se establecen país por país. Para que resulte útil, el primer mensaje debe indicar:

- el país o los países que desea cubrir;

- su actividad principal actual, por ejemplo, la venta y el servicio técnico de carretillas elevadoras o la manutenzione automatizada de materiales;
- el perfil que mejor se adapta a su empresa: distribuidor, integrador o socio de servicio técnico (consulte [Tipos de socios](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/partner-types/>)).

Antes de escribirnos

- [Qué socios buscamos](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/>) — el perfil de socio.
- [Proceso de solicitud](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/program/application-process/>) — cómo se desarrolla el proceso.
- [Disponibilidad por país](https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/es-es/partners/become-a-partner/country-availability/>) — cómo cubre los distintos mercados la red de socios.