



The Mobile Robot Company

Knowledge Center — Partner werden · 2026-08-04

<https://info.mobilerobot.com/de-de/category/become-a-partner>

Partner werden

Anforderungen von The Mobile Robot Company an Partner, Verfügbarkeit des J1600 und Beginn einer neuen Partnerschaft.



Wen wir als Partner suchen

Das Profil eines Partners von The Mobile Robot Company – Vertriebs-, Integrations- und Servicepartner, deren Kerngeschäft mobile Roboter ergänzt und die über Vorführmöglichkeiten...



Verfügbarkeit nach Ländern

Wo der J1600 erhältlich ist — weltweiter Vertrieb über ein Partnernetzwerk mit Vertriebspartnern in acht Ländern (Stand Juni 2026) und was Sie vor der Bestellung mit einem...



Onboarding-Prozess

Was nach Unterzeichnung einer Partnervereinbarung geschieht — gemeinsame Geschäftsplanung, zweitägiger Schulungsworkshop, Aufbau des Vorführzentrums, begleitete...



Starterpaket

Das einmalige Starterpaket für neue Partner von Mobile Robot Company — ein Vorführgerät, ein manuelles Ladegerät, Advanced software, ein zweitägiger Schulungsworkshop, fünf Tage...



Partnerteam kontaktieren

So erreichen Sie The Mobile Robot Company zum Thema Partnerschaft — allgemeine Kontaktmöglichkeiten, der Ansprechpartner für Partner in der EMEA-Region und die...

Wen wir als Partner suchen

[The Mobile Robot Company](https://info.mobilerobot.com/de-de/company/about/company-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/company/about/company-overview/>) baut sein Partnernetzwerk mit Unternehmen auf, die bereits eng mit der Flurfördertechnik verbunden sind. Diese Seite beschreibt das passende Profil für das [Partnerprogramm](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/program-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/program-overview/>).

Ein ergänzendes Kerngeschäft

Die besten Kandidaten sind Unternehmen, deren Kerngeschäft mobile Roboter sinnvoll ergänzt:

- **Unternehmen für konventionelle Flurfördertechnik** — Händler und Serviceorganisationen für herkömmliche Hubwagen und Gabelstapler;
- **Unternehmen für automatisierte Materialflusstechnik** — Integratoren und Anbieter von Lagerautomatisierung.

Der [J1600](https://info.mobilerobot.com/de-de/products/j1600/overview/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/products/j1600/overview/>) ist ein Fahrzeug mit [Dual Mode](https://info.mobilerobot.com/de-de/products/j1600/dual-mode/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/products/j1600/dual-mode/>): Im manuellen Modus verhält er sich wie ein herkömmlicher Elektrohubwagen. Im Automatikmodus fährt er selbstständig zu gespeicherten Positionen. Unternehmen aus beiden Bereichen — konventionelle Flurfördertechnik oder Automatisierung — können ihn mit ihren vorhandenen Kompetenzen verkaufen, implementieren und warten.

Drei Partnerprofile

Qualifizierte **Vertriebspartner**, **Integratoren** und **Servicepartner** können sich bewerben. Für alle drei Profile gelten dieselben Erwartungen. Weitere Informationen finden Sie unter [Partnerarten](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/partner-types/>).

Was Sie aufbauen und dauerhaft gewährleisten sollten

Ein Partner sollte in der Lage sein, Folgendes aufzubauen und dauerhaft zu gewährleisten:

- ein oder mehrere physische Vorführzentren, in denen Kunden den Roboter selbst ausprobieren können — gemeinsam genutzte Ausstellungsflächen sind zulässig;
- einen Lagerbestand für die sofortige Lieferung;
- das vollständige Angebot: Vorführungen, kostenpflichtige Teststellungen, Verkauf, Installation und Kundendienstverträge;
- für das Produkt geschulte Außendiensttechniker;
- einen internen Produktverantwortlichen als hauseigenen Experten;
- einen festen Zyklus für die regelmäßige gemeinsame Geschäftsplanung mit The Mobile Robot Company.

Die vollständige formale Liste finden Sie unter [Anforderungen](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/requirements/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/requirements/>).

So arbeiten wir zusammen

Bei der Partnerschaft stehen Zusammenarbeit, Transparenz und gemeinsames Engagement für den Kundenerfolg im Mittelpunkt; klare Rollen in der Zusammenarbeit zwischen The Mobile Robot Company, dem Partner und dem Endkunden; unternehmerische Freiheit ohne Exklusivbindung mit leistungsabhängigen Anreizen; strukturierte Planung und konsequente Umsetzung; sowie lokale Präsenz und schnelle Unterstützung. Loyalität und Engagement honorieren wir durch Investitionen.

Länder

Bewerbungen werden länderweise bearbeitet. Mit Stand Juni 2026 umfasste das Netzwerk acht Länder und wird kontinuierlich erweitert — siehe [Verfügbarkeit nach Ländern](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/become-a-partner/country-availability/>).

Nächster Schritt

Folgen Sie dem [Bewerbungsverfahren](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/application-process/>), oder [kontaktieren Sie das Partnerteam](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>).

Verfügbarkeit nach Ländern

Der J1600 ist weltweit erhältlich, unter anderem in den USA, Kanada, Australien und China. Diese Seite erläutert, wie die Verfügbarkeit für Kunden und potenzielle Partner in der Praxis geregelt ist.

So funktioniert die weltweite Verfügbarkeit

The Mobile Robot Company [verreibt seine Produkte über ein internationales Netzwerk](https://info.mobilerobot.com/de-de/company/about/business-model/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/company/about/business-model/>), aus Vertriebspartnern, Integratoren und Servicepartnern und nicht direkt. Im Juni 2026 unterhielt das Unternehmen Vertriebspartnerschaften in acht Ländern, und das Netzwerk wird weiter ausgebaut. Kundenanfragen werden über das [Partnernetzwerk](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/program-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/program-overview/>) weitergeleitet — in der Regel an den Partner mit dem nächstgelegenen Vorführrzentrum.

Der [J1600](https://info.mobilerobot.com/de-de/products/j1600/overview/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/products/j1600/overview/>) ist [CE-gezeichnet](https://info.mobilerobot.com/de-de/safety-compliance/certificates/ce-declaration-of-conformity/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/safety-compliance/certificates/ce-declaration-of-conformity/>) und erfüllt sowohl die europäischen als auch die US-amerikanischen Sicherheitsanforderungen, insbesondere [EN ISO 3691-4](https://info.mobilerobot.com/de-de/safety-compliance/standards/iso-3691-4/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/safety-compliance/standards/iso-3691-4/>) und [ANSI/ITSDF B56.5](https://info.mobilerobot.com/de-de/safety-compliance/standards/ansi-itsdf-b56-5/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/safety-compliance/standards/ansi-itsdf-b56-5/>). Die vollständige Liste der Richtlinien und Normen finden Sie unter [Konformitätserklärungen](https://info.mobilerobot.com/de-de/safety-compliance/certificates/compliance-statements/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/safety-compliance/certificates/compliance-statements/>).

Was Sie für Ihren Markt klären müssen

Einige Angaben sind marktspezifisch und werden vom Unternehmen oder einem lokalen Partner geklärt, anstatt hier aufgeführt zu werden:

- welche Länder durch die acht Vertriebspartnerschaften abgedeckt sind und wer die lokalen Vertriebspartner und Integratoren sind;
- landesspezifische Preise, Steuern, Währungen, Incoterms, Einfuhrzölle und Lieferzeiten;
- landesspezifische Serviceabdeckung;
- Zertifizierungsdetails für einzelne Märkte wie Kanada, Australien oder China.

Klären Sie die Verfügbarkeit, die Geschäftsbedingungen und die lokale Zertifizierung für Ihren Markt mit dem Unternehmen oder einem lokalen Partner, bevor Sie einen Einsatz planen.

Für Kunden

Wenn Sie den J1600 besichtigen oder kaufen möchten, beginnen Sie unter www.mobilerobot.com (<https://www.mobilerobot.com>) — die Listenpreise sind öffentlich, und Anfragen zu Vorführungen, Teststellungen und Käufen werden [an einen Partner in Ihrer Nähe weitergeleitet](https://info.mobilerobot.com/de-de/products/buying-and-deployment/find-a-local-partner/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/products/buying-and-deployment/find-a-local-partner/>). Informationen zum Produkt finden Sie unter [Produkte](https://info.mobilerobot.com/de-de/category/products/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/category/products/>).

Für potenzielle Partner

Partnerschaften werden für einzelne Länder aufgebaut. Das Unternehmen lädt qualifizierte [Integratoren, Vertriebspartner und Servicepartner](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/partner-types/>) dazu ein, eine [Aufnahme in das Netzwerk](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/why-partner-with-us/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/why-partner-with-us/>) für ihren Markt zu besprechen. Wenn Ihr Land noch nicht abgedeckt ist, stellt dies eine Chance und kein Hindernis dar — siehe [Wen wir suchen](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/>) und [Bewerbungsverfahren](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/application-process/>). Alternativ können Sie das [Partnerteam](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>) nach dem Status Ihres Marktes fragen.

Partnerteam kontaktieren

Möchten Sie eine Partnerschaft besprechen oder wissen, ob Ihr Land bereits abgedeckt ist? Nutzen Sie die folgenden Kontaktmöglichkeiten.

Allgemeine Kontaktmöglichkeiten

Zweck	Kontakt
Partneranfragen und allgemeine E-Mail-Adresse	hello@mobilerobot.com
Website	www.mobilerobot.com (https://www.mobilerobot.com) — siehe Abschnitt „Partner with us“
Allgemeine Telefonnummer	+45 88 10 90 12

Hauptsitz (<https://info.mobilerobot.com/de-de/company/locations/headquarters/>): The Mobile Robot Company ApS, Kettevej 45, 2650 Hvidovre, Dänemark.

EMEA

Die Zusammenarbeit mit Partnern und Integratoren in Europa, dem Nahen Osten und Afrika wird von [Fernando Fandiño Oliver](https://info.mobilerobot.com/de-de/company/team/leadership/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/company/team/leadership/>), Senior Vice President EMEA, betreut:

- E-Mail: fernando.fandino.oliver@mobilerobot.com
- Telefon: +34 649 999 802

Angaben für Ihre erste Nachricht

Partnerschaften werden für einzelne Länder eingerichtet. Geben Sie daher in Ihrer ersten Nachricht Folgendes an:

- das Land oder die Länder, die Sie abdecken möchten;

- Ihr derzeitiges Kerngeschäft — zum Beispiel Vertrieb und Service von Gabelstaplern oder automatisierter Materialtransport;
- welches Profil am besten zu Ihnen passt: Vertriebspartner, Integrator oder Servicepartner (siehe [Partnertypen](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/partner-types/>)).

Bevor Sie uns schreiben

- [Wen wir als Partner suchen](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/>) — das Partnerprofil.
- [Bewerbungsverfahren](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/program/application-process/>) — so läuft der Austausch ab.
- [Verfügbarkeit nach Ländern](https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/de-de/partners/become-a-partner/country-availability/>) — so deckt das Partnernetzwerk die Märkte ab.