



The Mobile Robot Company

Knowledge Center — Partnertyper · 2026-08-04

<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/partner-types>

Partnertyper

The Mobile Robot Companys salgskanal består af tre partnerprofiler: **distributører**, **integratorer** og **servicepartnere**. Kvalificerede virksomheder inden for alle tre kategorier kan ansøge land for land om at [blive en del af det globale netværk](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/why-partner-with-us/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/why-partner-with-us/>).

Tre profiler, ét program

I stedet for at have separate forløb stiller [programmet](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/program-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/program-overview/>) de samme krav til alle partnere. Uanset om en virksomhed primært videresælger materialehåndteringsudstyr, integrerer automatisering i kundernes processer eller servicerer flåder ude hos kunderne, deltager den i den samme [kunderejse](https://info.mobilerobot.com/da-dk/company/about/business-model/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/company/about/business-model/>): demonstration, prøveperiode, køb og eftersalgsservice.

Partnersamarbejdet er ikke eksklusivt, så flere partnere kan operere på samme marked. Beskyttelsen sker gennem kunderegistrering og ikke gennem eneret til et område — se [Roller og ansvarsområder](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/roles-and-responsibilities/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/roles-and-responsibilities/>).

Det gør alle partnere

Alle partnere forventes at:

- drive mindst ét fysisk oplevelsescenter, hvor kunderne selv kan afprøve [J1600](https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/overview/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/overview/>);
- have produkter på lager til omgående levering;
- tilbyde hele sortimentet af produkter og serviceydelser, herunder betalte prøveperioder og eftersalgskontrakter;
- have udekørende serviceteknikere med opdateret produktuddannelse;
- udpege en intern produktansvarlig som virksomhedens ekspert og primære kontaktperson;
- deltage i proaktiv og regelmæssig forretningsplanlægning med The Mobile Robot Company.

Den komplette liste findes under [Krav](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/requirements/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/requirements/>).

En supplerende kerneforretning

Programmet søger virksomheder, hvis primære forretning naturligt supplerer de selvkørende køretøjer — for eksempel virksomheder, der arbejder med manuelle gaffeltrucks eller automatiseret materialehåndtering. J1600 er et Dual Mode-køretøj, der i manuel tilstand fungerer som en almindelig elektrisk palleløfter. Derfor kan virksomheder, der allerede sælger, integrerer eller servicerer materialehåndteringsudstyr, indarbejde J1600 i deres eksisterende produktudbud, salgsproces og serviceorganisation. Se [Dual Mode](https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/dual-mode/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/dual-mode/>).

Ansøgning

[Ansøgninger behandles land for land](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/country-availability/>), og netværket udvides løbende. Læs [Hvem vi søger](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/>), og følg [Ansøgningsprocessen](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/application-process/>), eller [kontakt partnerteamet](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>) direkte.