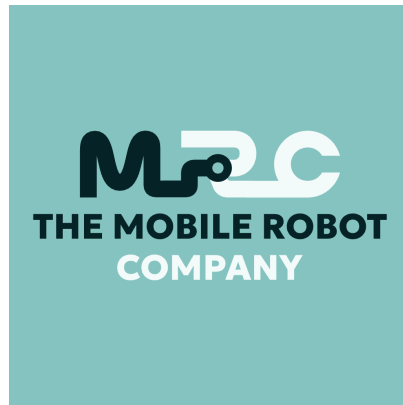




The Mobile Robot Company

Knowledge Center — Ansøgningsproces · 2026-08-04

<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/application-process>

Ansøgningsproces

Kvalificerede integratorer, distributører og servicepartnere kan ansøge om at blive en del af The Mobile Robot Company's globale netværk. Ansøgninger behandles for hvert enkelt land. Denne side beskriver processen fra den første kontakt til onboarding.

Hvem kan ansøge?

[Programmet](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/program-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/program-overview/>) er åbent for virksomheder, hvis primære forretningsområde naturligt supplerer robotterne — for eksempel virksomheder inden for manuelle gaffeltrucks eller automatiseret materialehåndtering, som allerede har en kundebase og servicekapacitet. Se [Hvem vi søger](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/>), og [Partnertyper](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/partner-types/>).

Tilkendegiv interesse

Indled dialogen via en af disse kanaler:

- afsnittet **Bliv partner** på www.mobilerobot.com (<https://www.mobilerobot.com>);
- send en e-mail til partnerteamet på hello@mobilerobot.com.

Da partnerskaber etableres for hvert enkelt land, skal du angive det eller de lande, du ønsker at dække, og beskrive din nuværende virksomhed — hvad du sælger, integrerer eller servicerer i dag. Du finder alle kontaktoplysninger under [Kontakt partnerteamet](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>).

Det vurderer virksomheden

Dialogen fokuserer på, om virksomheden lever op til programmets forventninger:

- evnen til at drive et eller flere fysiske oplevelsescentre med praktiske demonstrationer;
- viljen til at lagerføre produkter, så de kan leveres med det samme;

- kapaciteten til at tilbyde hele pakken — salg, betalte prøveforløb, installation og serviceaftaler;
- udekørende serviceteknikere, der kan oplæres i produktet;
- en intern produktansvarlig;
- forpligtelse til tilbagevendende fælles forretningsplanlægning.

De detaljerede forventninger er beskrevet under [Krav](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/requirements/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/requirements/>).

Efter godkendelse

Nye partnere gennemgår et struktureret opstartsforløb:

- en fælles forretningsplan for den første fase;
- et todages kursus i salg og service efterfulgt af ubegrænset fjernsupport;
- mulighed for at købe engangspakken [Starter Package](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/starter-package/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/starter-package/>), som udstyrer oplevelsescentret med en demonstrationsrobot og omfatter oplæring, support ved idriftsættelse på stedet og en geografisk målrettet kampagne til generering af kundeemner.

Trinnene er beskrevet under [Onboardingproces](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/onboarding-process/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/onboarding-process/>).

Tilgængelighed i de enkelte lande

Netværket dækkede otte lande i juni 2026 og er under udvidelse. Virksomheden offentliggør ikke en liste over dækkede lande. Spørg partnerteamet om status på dit marked. Se [Tilgængelighed i de enkelte lande](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/country-availability/>).