



The Mobile Robot Company

Knowledge Center — Hvem vi søger · 2026-08-04

<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for>

Hvem vi søger

[The Mobile Robot Company](https://info.mobilerobot.com/da-dk/company/about/company-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/company/about/company-overview/>), opbygger sit partnernetværk med organisationer, der allerede arbejder tæt på intern transport. Denne side beskriver den profil, der passer til [partnerprogrammet](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/program-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/program-overview/>).

En supplerende kerneforretning

De stærkeste kandidater er organisationer, hvis primære forretning naturligt supplerer robotterne:

- **virksomheder inden for manuelt betjente trucks** — forhandlere og serviceorganisationer for konventionelle palleløftere og gaffeltrucks;
- **virksomheder inden for automatiseret intern transport** — integratorer og leverandører af lagerautomatisering.

[J1600](https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/overview/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/overview/>) er et [Dual Mode-køretøj](https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/dual-mode/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/dual-mode/>): I manuel tilstand fungerer den som en konventionel elektrisk palleløfter, og i automatisk tilstand kører den selv til gemte lokationer. Organisationer fra begge sider af dette skel — manuelt udstyr eller automatisering — kan sælge, implementere og servicere den med de kompetencer, de allerede har.

Tre partnerprofiler

Kvalificerede **distributører**, **integratorer** og **servicepartnere** kan alle ansøge. Programmet stiller de samme krav til hver profil. Se [Partnertyper](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/partner-types/>).

Hvad vi forventer, at du kan opbygge

En partner bør kunne etablere og opretholde:

- et eller flere fysiske oplevelsescentre, hvor kunderne selv kan prøve robotten — det er acceptabelt at dele showroom med andre;
- produkter på lager til omgående levering;
- det fulde tilbud: demonstrationer, betalte prøveforløb, salg, installation og serviceaftaler;
- udekørende serviceteknikere, der er uddannet i produktet;
- en intern produktansvarlig, der fungerer som virksomhedens ekspert;
- en fast rytme for tilbagevendende forretningsplanlægning med virksomheden.

Den formelle liste findes under [Krav](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/requirements/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/requirements/>).

Sådan arbejder vi sammen

Partnerskabet bygger på samarbejde, gennemsigtighed og et fælles engagement i kundernes succes, klare roller i relationen mellem virksomheden, partneren og slutkunden, frihed uden eksklusivitetskrav kombineret med resultatbaserede belønninger, struktureret planlægning og konsekvent gennemførelse samt lokal tilstedeværelse og hurtig support. Loyalitet og engagement belønnes med investeringer.

Hvor

Ansøgninger behandles land for land. Netværket dækkede otte lande i juni 2026 og udvides fortsat — se [Tilgængelighed efter land](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/country-availability/>).

Næste trin

Følg [Ansøgningsprocessen](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/application-process/>), eller [kontakt partnerteamet](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>).