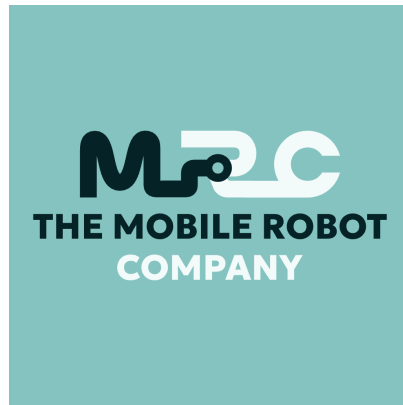




The Mobile Robot Company

Knowledge Center — Bliv partner · 2026-08-04

<https://info.mobilerobot.com/da-dk/category/become-a-partner>

Bliv partner

Hvilke partnere The Mobile Robot Company søger, hvor J1600 er tilgængelig, og hvordan et nyt partnerskab kommer i gang.



Hvem vi søger

Profilen for en partner til The Mobile Robot Company — distributører, integratorer og servicepartnere, hvis kerneforretning supplerer mobile robotter, og som har...



Tilgængelighed i forskellige lande

Hvor J1600 er tilgængelig – globalt salg gennem et partnernetværk med distributører i otte lande pr. juni 2026, og hvad du skal afklare med en lokal partner før bestilling.



Onboardingproces

Hvad der sker, efter en partneraftale er underskrevet — fælles forretningsplanlægning, todages træningsworkshop, etablering af oplevelsescenter, support til de første idriftsættelse...



Startpakke

Engangsstartpakken til nye partnere hos The Mobile Robot Company — en demomaskine, manuel oplader, Advanced software, en todages workshop, fem dages support på stedet og e...



Kontakt partnerteamet

Sådan kontakter du The Mobile Robot Company om et partnerskab — generelle kontaktkanaler, partnerkontakten for EMEA, og hvad du skal medtage i din første besked.

Hvem vi søger

[The Mobile Robot Company](https://info.mobilerobot.com/da-dk/company/about/company-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/company/about/company-overview/>), opbygger sit partnernetværk med organisationer, der allerede arbejder tæt på intern transport. Denne side beskriver den profil, der passer til [partnerprogrammet](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/program-overview/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/program-overview/>).

En supplerende kerneforretning

De stærkeste kandidater er organisationer, hvis primære forretning naturligt supplerer robotterne:

- **virksomheder inden for manuelt betjente trucks** — forhandlere og serviceorganisationer for konventionelle palleløftere og gaffeltrucks;
- **virksomheder inden for automatiseret intern transport** — integratorer og leverandører af lagerautomatisering.

[J1600](https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/overview/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/overview/>) er et [Dual Mode-køretøj](https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/dual-mode/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/dual-mode/>): I manuel tilstand fungerer den som en konventionel elektrisk palleløfter, og i automatisk tilstand kører den selv til gemte lokationer. Organisationer fra begge sider af dette skel — manuelt udstyr eller automatisering — kan sælge, implementere og servicere den med de kompetencer, de allerede har.

Tre partnerprofiler

Kvalificerede **distributører**, **integratorer** og **servicepartnere** kan alle ansøge. Programmet stiller de samme krav til hver profil. Se [Partnertyper](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/partner-types/>).

Hvad vi forventer, at du kan opbygge

En partner bør kunne etablere og opretholde:

- et eller flere fysiske oplevelsescentre, hvor kunderne selv kan prøve robotten — det er acceptabelt at dele showroom med andre;
- produkter på lager til omgående levering;
- det fulde tilbud: demonstrationer, betalte prøveforløb, salg, installation og serviceaftaler;
- udekørende serviceteknikere, der er uddannet i produktet;
- en intern produktansvarlig, der fungerer som virksomhedens ekspert;
- en fast rytme for tilbagevendende forretningsplanlægning med virksomheden.

Den formelle liste findes under [Krav](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/requirements/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/requirements/>).

Sådan arbejder vi sammen

Partnerskabet bygger på samarbejde, gennemsigtighed og et fælles engagement i kundernes succes, klare roller i relationen mellem virksomheden, partneren og slutkunden, frihed uden eksklusivitetskrav kombineret med resultatbaserede belønninger, struktureret planlægning og konsekvent gennemførelse samt lokal tilstedeværelse og hurtig support. Loyalitet og engagement belønnes med investeringer.

Hvor

Ansøgninger behandles land for land. Netværket dækkede otte lande i juni 2026 og udvides fortsat — se [Tilgængelighed efter land](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/country-availability/>).

Næste trin

Følg [Ansøgningsprocessen](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/application-process/>), eller [kontakt partnerteamet](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>).

Tilgængelighed i forskellige lande

J1600 er tilgængelig i hele verden, herunder USA, Canada, Australien og Kina. Denne side forklarer, hvordan tilgængeligheden fungerer i praksis for kunder og potentielle partnere.

Sådan fungerer den globale tilgængelighed

The Mobile Robot Company [sælger gennem et internationalt netværk](https://info.mobilerobot.com/da-dk/company/about/business-model/) af distributører, integratorer og servicepartnere frem for at sælge direkte. I juni 2026 havde virksomheden distributionspartnerskaber i otte lande, og netværket udvides løbende. Kunde-henvendelser fordeles gennem [partnernetværket](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/program-overview/) – som tommelfingerregel til den partner, der har det nærmeste oplevelsescenter.

[J1600](https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/j1600/overview/) er [CE-mærket](https://info.mobilerobot.com/da-dk/safety-compliance/certificates/ce-declaration-of-conformity/) og overholder både europæiske og amerikanske sikkerhedskrav, navnlig [EN ISO 3691-4](https://info.mobilerobot.com/da-dk/safety-compliance/standards/iso-3691-4/) og [ANSI/ITSDF B56.5](https://info.mobilerobot.com/da-dk/safety-compliance/standards/ansi-itsdf-b56-5/). Den fulde liste over direktiver og standarder findes under [Overensstemmelseserklæringer](https://info.mobilerobot.com/da-dk/safety-compliance/certificates/compliance-statements/).

Det skal du afklare for dit marked

Flere oplysninger er markedsspecifikke og håndteres gennem virksomheden eller en lokal partner i stedet for at være angivet her:

- hvilke lande de otte distributionspartnerskaber dækker, og hvem de lokale distributører og integratorer er;
- landespecifikke priser, skatter, valutaer, Incoterms, importafgifter og leveringstider;
- landespecifik servicedækning;
- certificeringsoplysninger for de enkelte markeder, f.eks. Canada, Australien eller Kina.

Afklar tilgængelighed, handelsbetingelser og lokal certificering for dit marked med virksomheden eller en lokal partner, før du planlægger en implementering.

For kunder

Hvis du vil se eller købe J1600, skal du begynde på www.mobilerobot.com (<https://www.mobilerobot.com>) – listepriserne er offentligt tilgængelige, og forespørgsler om demonstration, prøveforløb og køb [sendes videre til en partner i dit område](https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/buying-and-deployment/find-a-local-partner/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/products/buying-and-deployment/find-a-local-partner/>). Se [Produkter](https://info.mobilerobot.com/da-dk/category/products/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/category/products/>) for oplysninger om selve produktet.

For potentielle partnere

Partnerskaber etableres land for land, og virksomheden opfordrer kvalificerede [integratorer, distributører og servicepartnere](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/partner-types/>) til at drøfte muligheden for at [blive en del af netværket](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/why-partner-with-us/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/why-partner-with-us/>) på deres marked. Hvis dit land endnu ikke er dækket, er det en mulighed snarere end en hindring – se [Hvem vi søger](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/>) og [Ansøgningsprocessen](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/application-process/>), eller spørg [partnerteamet](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/contact-the-partner-team/>) om status for dit marked.

Kontakt partnerteamet

Er du klar til at drøfte et partnerskab, eller vil du vide, om vi dækker dit land? Brug kontaktkanalerne nedenfor.

Generelle kontaktkanaler

Formål	Kontakt
Partnerhenvendelser og generel e-mail	hello@mobilerobot.com
Websted	www.mobilerobot.com (https://www.mobilerobot.com) — se afsnittet "Partner with us"
Hovednummer	+45 88 10 90 12

Hovedkontor (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/company/locations/headquarters/>): The Mobile Robot Company ApS, Kettevej 45, 2650 Hvidovre, Danmark.

EMEA

I Europa, Mellemøsten og Afrika ledes samarbejdet med partnere og integratorer af [Fernando Fandiño Oliver](https://info.mobilerobot.com/da-dk/company/team/leadership/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/company/team/leadership/>), Senior Vice President EMEA:

- E-mail: fernando.fandino.oliver@mobilerobot.com
- Telefon: +34 649 999 802

Det skal du medtage i din første besked

Partnerskaber etableres for hvert enkelt land. En god første besked skal derfor angive:

- det eller de lande, du vil dække;

- din nuværende kerneforretning — for eksempel salg og service af gaffeltrucks eller automatiseret intern transport;
- hvilken profil der passer bedst til din virksomhed: distributør, integrator eller servicepartner (se [Partnertyper](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/partner-types/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/partner-types/>)).

Før du skriver

- [Hvem vi søger](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/who-we-are-looking-for/>) — partnerprofilen.
- [Ansøgningsproces](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/application-process/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/program/application-process/>), — sådan foregår dialogen.
- [Tilgængelighed i de enkelte lande](https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/country-availability/) (<https://info.mobilerobot.com/da-dk/partners/become-a-partner/country-availability/>), — sådan dækker partnernetværket markederne.